



Pressemitteilung von NetBid

Sehr geehrte Damen und Herren, hier die aktuelle Pressemitteilung von NetBid.

Sie sehen keine Fotos in dieser Pressemitteilung? Kein Problem, klicken Sie einfach auf [diesen Link](#) - dort können Sie die Fotos dann druckfähig und weboptimiert herunterladen. Wenn Sie den Link nicht anklicken können, kopieren Sie ihn einfach in Ihren Browser - dann funktioniert es.

Speziell für Maschineneigentümer: Raus aus der Liquiditätsfalle

NetBid bietet neue Liquidität durch Sale and Leaseback

NetBid Finance GmbH. Hamburg, April 2022

Besonders wenn schnell frische Liquidität ohne Neuverschuldung gefragt ist, scheint bei vielen Produktionsunternehmen aus dem Mittelstand die bankenunabhängige Finanzierungsalternative „Sale and Leaseback“ noch ein Fremdwort zu sein. Dabei hat die NetBid Gruppe mit ihrer langjährigen Markterfahrung moderne Finanzprodukte entwickelt, diesen Weg der Innenfinanzierung für Eigentümer von gebrauchten Produktionsmaschinen so schnell, transparent, effektiv und persönlich wie möglich zu machen.

Und dafür gibt es riesiges Potenzial: So hat der auf solche Sale and Leaseback-Transaktionen spezialisierte Finanzdienstleister NetBid Finance ermittelt, dass bei den produzierenden kleinen und mittelständischen Unternehmen (KMU) in Deutschland, die in den Jahren 2014 bis 2019 ihre Neumaschine allein über Leasing finanzierten, heute über stille Reserven in Höhe von 14 bis 15 Mrd. Euro verfügen. Diese stillen Reserven können Unternehmer mit Sale & Leaseback 5+ für gebrauchte Produktionsmaschinen von NetBid Finance heben und in zweckungebundene Liquidität wandeln.

Hausbank nicht mehr einziger Ansprechpartner

Denn viele mittelständische Maschinenbesitzer beklagen bereits seit Jahren einen immer länger werdenden Draht zum Firmenkundenberater ihrer Bank. Diese befindet sich, ebenso wie ihre produzierenden Unternehmen, im ländlichen Raum und ist ihnen nach diversen Fusionen mit anderen Kreditinstituten immer ferner geworden. Noch vor wenigen Jahren, als der Maschinenkäufer seine Produktionsmaschinen per Kredit finanzierte - und inzwischen auch vollständig bezahlt hat - wurde das Ganze noch mit einem Firmenkunden-Vorstand im direkten Gespräch beim Kaffee in der oberen Etage in trockene Tücher gebracht.

Jetzt ist die Verbindung zur Bank auf das gelegentliche Telefonat mit dem zuständigen Firmenkundenberater abgekühlt und der

Bildmaterial:



[Originalbild downloaden](#) | [Bild 300px breit](#)
Gebrauchsmaschinen für die Finanzierung nutzen und trotzdem behalten..



[Originalbild downloaden](#) | [Bild 300px breit](#)
Sale and Leaseback: Innenfinanzierung für Eigentümer von gebrauchten Produktionsmaschinen.

frühere Firmenvorstand im Ruhestand. Beim Unternehmer ist die Auftragslage momentan zwar gut, aber häufig volatil und die letzten von Krisen geprägten Jahre haben zuletzt für die eine oder andere Unterbrechung in der Produktion gesorgt. Agilität ist nun das große Schlagwort, und auch an anderer Stelle müsste im Betrieb mal wieder etwas zur Absatzförderung modernisiert werden. Aber die Finanzierung bei der Hausbank erweist sich immer wieder als mühselig.



[Originalbild downloaden](#) | [Bild 300px breit](#)

Unkomplizierte Alternative zur Hausbank: Ohne Neuverschuldung gelingt ein schneller Zugang an frischer Liquidität.

Gebrauchte Produktionsmaschinen schnell und einfach bewerten

Hier kann Sale & Leaseback 5+ für gebrauchte Produktionsmaschinen helfen und muss gar nicht kompliziert sein. So können interessierte Unternehmer nach Eingabe der wichtigsten Maschinen-Eckdaten in fünf einfachen Schritten und in Echtzeit eine kostenlose Schätzung des aktuellen Zeitwerts der Maschine erhalten. Sollte der Unternehmer Unterstützung benötigen, steht eine individuelle Beratungshotline zur Verfügung, bei der der Bewertungsprozess über die Online-Plattform leaseback.de erklärt wird und der Unternehmer jederzeit den gleichen Ansprechpartner erreicht. Der leaseback.de-Bewertungsassistent basiert auf einem komplexen Algorithmus, der mit Hilfe künstlicher Intelligenz (KI) eine in jahrelanger Bewertungspraxis gewonnene, einzigartige Datenbasis verwendet.



[Originalbild downloaden](#) | [Bild 300px breit](#)
Fotos und Logo: NetBid

Gebrauchtmachines für die Finanzierung nutzen und trotzdem behalten

Die Finanzierung mit Sale and Leaseback selbst ist im Prinzip ein erfreulich simpler Vorgang: Der Unternehmer verkauft seine gebrauchte Produktionsmaschine an einen Finanzierungspartner. Dafür wird ihm der Zeitwert der Maschine abzüglich einer Gebühr ausgezahlt. So erhält er schnell das Geld und zweckungebundene Mittel für den Betrieb. Zugleich least er die Maschine für sein Unternehmen für eine monatliche Rate zurück. So bleibt die Maschine an Ort und Stelle und produziert ohne Unterbrechung weiter. Mit dieser Methode der Innenfinanzierung hat der Unternehmer schnell zusätzliche Liquidität aus eigener Kraft gewonnen. Nach dem Ende der Sale and Leaseback-Laufzeit geht das Eigentum der Maschine wieder auf das Unternehmen über.

Dieses Modell wird von NetBid modern und praxisnah begleitet mit Sale & Leaseback 5+. Es setzt voraus, dass die gebrauchte Maschine vollständig im Eigentum des Produktionsbetriebs und frei von Rechten Dritter sind. Natürlich sollte sie auch voll funktionsfähig, ohne Mängel und für den Zweitmarkt verwertbar sein.

Warum Sale and Leaseback für Gebrauchtmachines?

- Banken akzeptieren Anlagen der KMU-Betriebe in der Regel nicht als Sicherheit
- Die vorhandenen Kreditlinien der Hausbanken bieten kaum noch finanziellen Spielraum
- Ohne Neuverschuldung gelingt ein schneller Zugang an frischer Liquidität
- Die Eigenkapitalquote und das Rating des Unternehmens verbessern sich
- Und: Es hebt stille Reserven der mittelständischen Produktionsbetriebe

Über die NetBid Gruppe

Die 1999 gegründete NetBid Gruppe ist in der Bewertung, Versteigerung und Finanzierung von Maschinen sowie Industrieanlagen einer der führenden Experten in Europa. Als einer der größten Auktions- und Handelsplattformen für

gebrauchte Investitionsgüter ist die NetBid Gruppe weltweit in 11 Ländern mit 8 Niederlassungen tätig. NetBid erreicht monatlich mehr als 100.000 Besucher mit über 60.000 Geboten pro Jahr und es sind seit 1999 sind mehr als 250.000 Maschinen verkauft worden.

Über die in Hamburg ansässige NetBid Finance bietet sie als BaFin-akkreditierter Finanzdienstleister über die Online-Plattform leaseback.de KMU-Betrieben in Deutschland und Österreich Sale & Leaseback 5+ sowie Sale & Rent Back (Mietkauf)-Lösungen für gebrauchte Produktionsmaschinen an. Getreu dem Leitsatz „Unsere Leidenschaft sind Maschinen“ ist das Herzstück des Geschäfts die Maschine.

Zirka 4.780 Zeichen, inkl. Leerzeichen, ohne Abbinder.
Der Abdruck bzw. die Verwendung ist honorarfrei. Wir freuen uns über die Zusendung eines Belegexemplars.

[Zum NetBid-Presscenter](#)

Press contact



ofischer communication
Thomas Lübke
Rosenweg 12
D-53225 Bonn
+49 228-4 22 13 88-0
netbid@ofischer.com
<http://www.ofischer.com/>

© 2022 ofischer communication
Internationale PR-Agentur für technische b2b-Themen der Industrie.
b2b-Marketing, b2b-Werbeagentur, b2b-Internetagentur

[Agentur](#) | [b2b-PR](#) | [PR-Extras](#) | [Online-Marketing](#) | [Referenzen](#) | [News](#) | [Kontakt](#) | [Impressum](#) | [Datenschutzerklärung](#)

ofischer communication würde Sie gerne weiter via E-Mail über Neuigkeiten informieren. Falls Sie darauf verzichten möchten, antworten Sie bitte auf diese E-Mail mit dem Betreff "unsubscribe" an netbid@ofischer.com. Der Empfänger dieser E-Mail war .